

Sự thay đổi

Các chuyên gia cho rằng thời đại thông tin đã kết thúc. Ngày nay, ai cũng có thể tiếp cận thông tin. Chúng ta hiện sống trong một kỷ nguyên của kiến thức và sự thông thái (được kết nối bởi các kỹ năng và năng lực diễn đạt), bởi vì chúng ta hiện có được lợi thế và tiện nghi hiếm có. Tuy vậy, các công cụ ngày nay, chẳng hạn như Google và Wikipedia, vẫn đang là các giải pháp của kỷ nguyên thông tin. Giờ đây nếu ai đó có thể tạo ra một công cụ tìm kiếm sự thông thái sẽ là người chiến thắng trên thị trường.

Vấn đề

Ngày nay, chỉ đơn thuần tiếp cận thông tin là chưa đủ để thành công trong một lĩnh vực nhất định. Thí dụ, để đánh giá hoặc hiểu một vụ đầu tư hoặc một loại bệnh, bạn cần bỏ ra nhiều giờ để tìm kiếm hàng tá các thẻ trên trình duyệt web. Hiệu quả ra sao? Chúng ta hiện sống trong sự thừa mứa, và nhiễu loạn thông tin. Internet đã dẫn tới việc xử lý thông tin một cách nông cạn, và vội vã; khả năng ghi nhớ và tập trung bị suy giảm.

Sự thiếu hiểu

Đây là nơi mà con người tạo ra và cung cấp nội dung cho nhau. Google tạo ra nội dung rất dễ dàng bằng cách tìm kiếm chúng. Tuy nhiên, điều gì sẽ xảy ra nếu không có sẵn câu trả lời cho một câu hỏi trên Internet, hoặc có câu trả lời ở dạng một ngôn ngữ khác? Google không kết nối người đặt câu hỏi với người có thể trả lời chúng. Wikipedia không có chỗ cho sự trao đổi quan điểm. Quora và Yahoo Answers là các trang web dành cho giải trí và không tổ chức các kiến thức mà họ thu thập được. Youtube, các diễn đàn, các cuộc chat và các nhóm Facebook tạo ra một cơn bão nhiễu loạn thông tin. Hiện tại, nhu cầu là một dạng trang web mới. Hãy cùng nhau tổ chức lại Internet.

Giải pháp

ccFOUND giải quyết (cung cấp nền tảng) cho vấn đề tìm kiếm kiến thức và sự thông thái tương tự như Google – bằng cách quản

lý mạng lưới – tuy nhiên không phải là mạng lưới máy tính, mà là trí tuệ của mọi người. Đây là nơi duy nhất cung cấp các cổng thông tin nêu trên, nó cho phép tiền tệ hóa kiến thức (tạm hiểu là kiếm tiền từ kiến thức của bạn) theo cách đa phương diện và giúp cho những ai có kiến thức chuyên sâu về một chủ đề nhất định có thể kiếm thêm thu nhập. Nó cho phép hỏi các câu hỏi trả phí; thêm vào các bức tường phí đối với các câu trả lời, bản tin và phân tích đã xuất bản; xuất bản các e-book, các khóa học trực tuyến, hội thảo video trực tuyến, và báo cáo có thu phí; tổ chức các sự kiện, đào tạo và hội thảo; tập hợp các khách hàng thân thiết và nhà bảo trợ với sự tiếp cận các nhóm và cộng đồng khép kín.

Mở rộng được

ccFOUND tự động xây dựng một cơ sở kiến thức và mở rộng nó bằng các cỗ máy dịch tự động tất cả nội dung sang mọi ngôn ngữ, làm cho mỗi một câu hỏi, câu trả lời và bình luận sẽ ngay lập tức xuất hiện trong tất cả các cỗ máy tìm kiếm tại mỗi quốc gia.

Phù hợp để đầu tư

ccFOUND sẽ dẫn phi tập trung hóa cho tới khi nó trở thành một DAO thực sự (Tổ chức tự trị phi tập trung) với các quy trình độc lập với sự quản lý trung tâm. ccFOUND phát hành một đồng coin, gọi là FOUND và đã tiến hành một cuộc chào bán riêng tư (private sale) với 14.5% tổng nguồn cung, thu được 1,35 triệu đô-la Mỹ từ 287 nhà đầu tư, và sau đó là một chiến dịch gọi vốn cộng đồng, bao gồm hai giai đoạn chào bán đầu giá công khai. Nền kinh tế ccFOUND được thiết kế để các đồng FOUND tạo ra các token dưới dạng hoa hồng từ lợi nhuận giao dịch. Đồng coin FOUND được thiết kế để tăng trưởng giá trị thông qua nhu cầu nội tại và việc đốt coin.

Mô hình kinh doanh

Công ty mẹ, Cryptography Research LTD, có được 44.7 đô-la Mỹ từ mỗi một người dùng đăng ký bằng cách bán các sản phẩm thông tin, vốn là nền tảng cho ước tính doanh số sau đây. ccFOUND sẽ thu phí hoa hồng tối thiểu là 20% từ doanh số (được ước lượng là 25%). ccFOUND chi trả cho các người nắm giữ đồng FOUND một nửa khoản hoa hồng dưới dạng các token.

Năm	Số người dùng	Doanh số	Thu nhập = 25%	ROI của token/năm	Cộng dồn
2022	80 000	\$12 320 000	\$3 080 000	2%	2%
2023	160 000	\$24 640 000	\$6 160 000	3%	5%
2024	320 000	\$49 280 000	\$12 320 000	7%	12%
2025	640 000	\$98 560 000	\$24 640 000	13%	25%
2026	1 280 000	\$197 120 000	\$49 280 000	26%	51%
2027	2 560 000	\$394 240 000	\$98 560 000	53%	104%
2028	5 120 000	\$788 480 000	\$197 120 000	106%	210%
2029	10 240 000	\$1 576 960 000	\$394 240 000	212%	422%
2030	20 480 000	\$3 153 920 000	\$788 480 000	423%	845%
2031	40 960 000	\$6 307 840 000	\$1 576 960 000	847%	1692%

ROI & ƯỚC LƯỢNG GIÁ BÁN

Doanh thu của ccFOUND sẽ được dùng để tự động mua lại đồng FOUND, từ đó tạo ra nhu cầu nội tại cho đồng FOUND trên các sàn giao dịch. Tiếp đó, 10% số đồng FOUND từ phí hoa hồng, vốn cấu thành nên lợi nhuận của nền tảng sẽ được đốt, và làm giảm nguồn cung.

Năm	Ước lượng vốn chủ sở hữu	Giá ước lượng của đồng FOUND
2022	\$132 440 000	\$0,07
2023	\$264 880 000	\$0,14
2024	\$529 760 000	\$0,28
2025	\$1 059 520 000	\$0,57
2026	\$2 119 040 000	\$1,14
2027	\$4 238 080 000	\$2,28
2028	\$8 476 160 000	\$4,55
2029	\$16 952 320 000	\$9,10
2030	\$33 904 640 000	\$18,20
2031	\$67 809 280 000	\$36,41

Đội ngũ chủ chốt

Piotr **Michalak**
CEO / NHÀ SÁNG LẬP

Karol **Kiełtyka**
GIÁM ĐỐC SẢN PHẨM
(CHIEF PRODUCT OFFICER
& CO-FOUNDER)

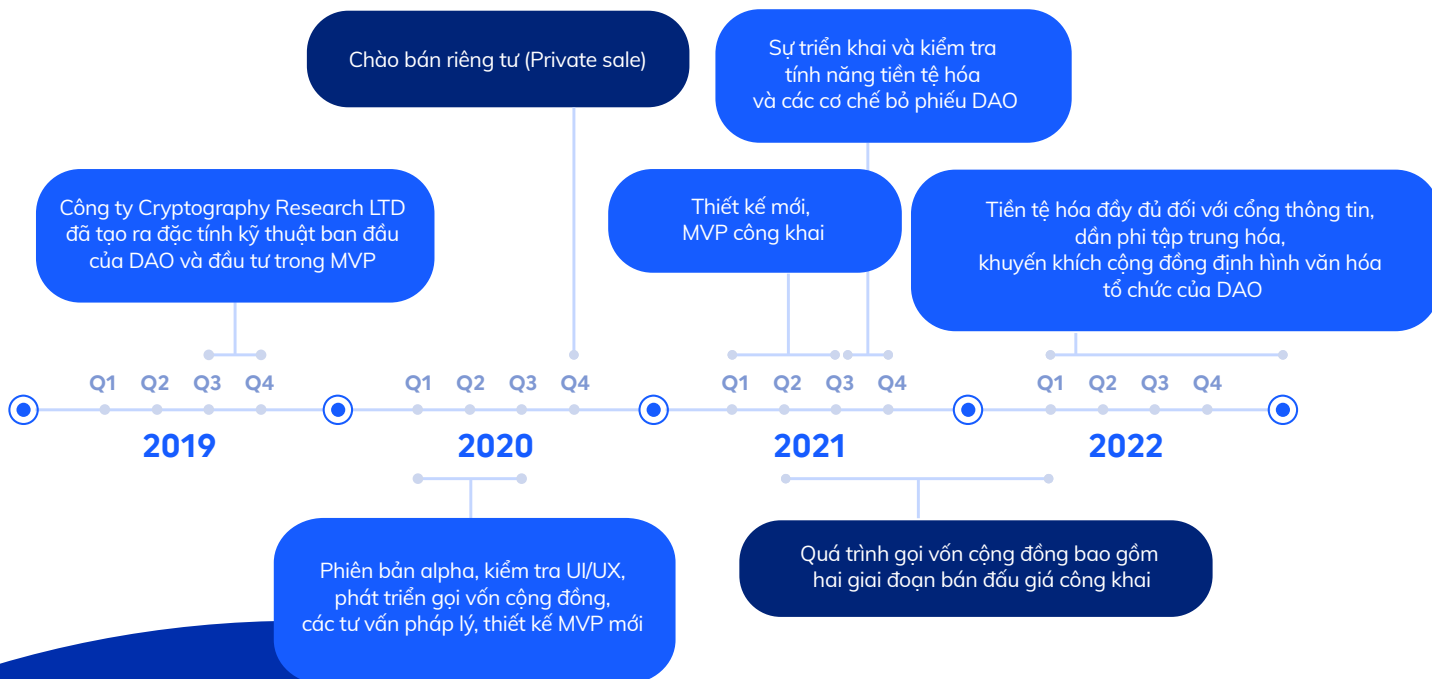
Grzegorz **Bierzyński**
CTO / GIÁM ĐỐC CÔNG NGHỆ

Daniel **Jankowski**
NHÀ ĐỒNG SÁNG LẬP

Wiktoria **Jaros**
COO / GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH

Xem thêm thông tin về tất cả các thành viên của đội ngũ trong Sách trắng hoặc trực tiếp trên trang web: www.shop.ccfound.com

Lộ trình dự án



Lời mời

Trong 17 vòng đầu tư, giá chào bán sẽ là 0.05 đô-la Mỹ với số tiền đầu tư tối thiểu là 100 đô-la Mỹ. Trong mỗi vòng, 5% số đồng coin được chào bán. Hãy tham gia cùng chúng tôi và trở thành một phần của cộng đồng ccFOUND để chia sẻ kiến thức và kiếm được các token!

ĐẦU TƯ
www.shop.ccfound.com



Liên hệ

Piotr **Michalak**
CEO & NHÀ SÁNG LẬP
piotr.michalak@ccfound.com

Hỗ trợ
support@ccfound.com